



Ottimizzazione del working capital

SCHEDA INFORMATIVA DI KYRIBA

L'ottimizzazione del capitale circolante è un obiettivo strategico per i CFO che cercano di generare valore sulla bottom line e migliorare i flussi di cassa. Kyriba offre ai CFO due grandi benefici: la possibilità di incrementare il working capital e la possibilità di incrementare l'utile netto.

Kyriba offre più programmi di pagamento anticipato

Kyriba offre programmi sia di scontistica dinamica che di supply chain finance in grado di migliorare le prestazioni finanziarie.

- I programmi di scontistica dinamica riducono il costo dei beni venduti grazie agli sconti diretti ottenuti dai fornitori, incrementando l'utile netto e al tempo stesso migliorando il rendimento della liquidità di cassa in eccesso.
- La supply chain finance, nota anche come reverse factoring, consente di estendere la scadenza delle fatture passive, mantenere il contante in bilancio più a lungo e incrementare il flusso di cassa.



Incrementa l'utile netto

- Offri sconti ai fornitori per il pagamento anticipato
- Gli sconti riducono il costo del venduto => maggior utile netto



Sconto dinamico



Genera flusso di cassa

- La banca finanzia i pagamenti anticipati ai fornitori
- Il CFO estende le scadenze dei pagamenti => genera flusso di cassa



Supply Chain Finance



"Dopo tre anni dall'inizio del progetto, il programma ha già ottenuto obiettivi superiori a quelli che Auchan si era posta. La piattaforma include oltre 15.500 fornitori e dal dicembre 2016 al dicembre 2017 le richieste di finanziamento sono cresciute di più del 47%."

— François Verrodde,
CEO di Auchan Suppliers
Advanced Platform (ASAP)



RIDUZIONE DEL RISCHIO NELLA CATENA DI FORNITURA

A molte organizzazioni viene costantemente richiesto di estendere il DPO posponendo i pagamenti ai fornitori. Le soluzioni per il capitale circolante di Kyriba consentono di pagare prima i fornitori in cambio di uno sconto o commissione di finanziamento, a un costo inferiore rispetto ai finanziamenti che i fornitori potrebbero ottenere

da altre fonti. I programmi per il pagamento anticipato supportati dalla piattaforma cloud di Kyriba consentono ai fornitori delle organizzazioni di migliorare il proprio capitale circolante e aumentare le efficienze in termini di produzione, accelerando la crescita.

QUALI SONO I REQUISITI PIÙ IMPORTANTI DI UNA SOLUZIONE DI SUPPLY CHAIN FINANCE?

Per ottenere programmi efficaci di finanziamento dei fornitori a livello globale, esistono cinque requisiti fondamentali:

1. Squadre esperte

Le soluzioni di supply chain finance forniscono una piattaforma, ma in realtà sono anche un servizio. Il venditore dovrebbe contribuire alla progettazione del programma affinché si possano soddisfare determinati KPI, analizzare le spese e costruire un business case solido.

2. Piattaforma multi-funder

Affinché possano fornire la liquidità richiesta alla catena di fornitura e supportare la specializzazione regionale, i programmi di finanziamento delle fatture passive necessitano di una molteplicità di finanziatori.

3. Flessibilità del programma

La soluzione deve supportare programmi sia di scontistica dinamica, sia di supply chain finance

ed essere sufficientemente flessibile da consentire una modifica delle regole al volo al fine di soddisfare i KPI aziendali.

4. Flusso di lavoro esaustivo

Un programma completo deve includere anche funzionalità di visibilità e di previsioni di cassa, funzionalità di pagamento e integrazione ERP preintegrata.

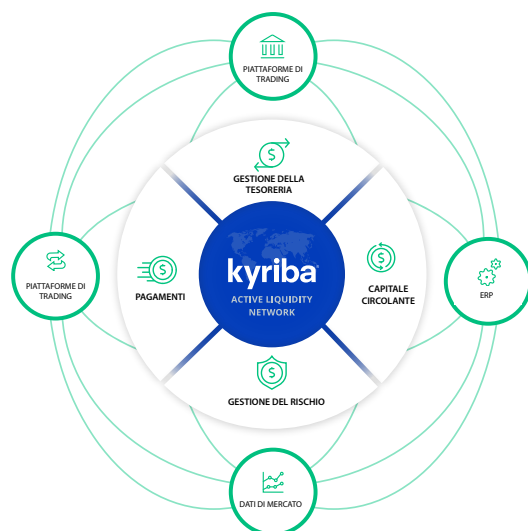
5. Onboarding dei fornitori

Per massimizzare la partecipazione dei fornitori, il portale dei fornitori dev'essere semplice da utilizzare, disponibile nella lingua dei fornitori e completo di dashboard dei rapporti intuitivi.

Kyriba:

Integrazione in un'unica piattaforma

Kyriba offre ai CFO strumenti di decision making, di analisi e di gestione delle prestazioni in un unico portale su cloud. I clienti di Kyriba hanno a disposizione una piattaforma finanziaria completa.



Kyriba offre massima flessibilità e massima scalabilità

- Connetti fornitori di liquidità locali e internazionali per rinegoziare i rapporti bancari preesistenti o per introdurre nuovi partner finanziari
- Si integra facilmente con gli ERP per offrire flussi di lavoro completi per liquidità e pagamenti, automazione delle allocazioni del cash pool e liquidazione semplificata delle fatture
- Modifica rapidamente le regole in base all'area geografica, alla banca o al singolo fornitore grazie a opzioni di configurazione flessibili
- Rapporti, dashboard e strumenti di analisi completi per fissare gli obiettivi e monitorare i risultati
- Portale dei fornitori e strumenti di onboarding per massimizzare la partecipazione dei fornitori